



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

В провежданите процедури за определяне на изпълнител по чл.51 от ЗУСЕСИФ и ПМС № 160/01.07.2016 г. за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта, която може да включва :

1. Най-ниска цена”, където класирането на допуснатите до участие оферти се извършва само и единствено на база предложена цена (ед.цена и/или обща стойност);

2. “Ниво на разходите“

3. Оптимално съотношение качество-цена

При определяне на изпълнител чрез критерии „Ниво на разходите“ и „Оптимално съотношение качество-цена“ класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка” - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели. Когато са избрани тези критерии за оценка, методиката за оценка на подадените оферти е задължителен елемент от документацията на възложителя.

Всеки възложител има право да избира вида, броя и относителната тежест на показателите, които ще формират най-изгодната за него оферта, при спазване на изискванията и забраните, следващи от чл. 3, ал. 4 – 10, ал. 16 и ал. 18 и чл. 4 от ПМС № 160/01.07.2016 г.

При определяне на индивидуалните показатели в тези критерии, възложителят следва да се съобрази с предмета, с характера, с обема и спецификата на конкретната поръчка. За всеки предварително определен показател, възложителят определя максимално възможния брой точки и относителната му тежест, а когато това е обективно невъзможно, ги подрежда по важност в низходящ ред.

Максимално възможният брой точки за всеки показател следва да бъде определен еднакъв за всички, а относителните тегла могат да бъдат с различни стойности, с оглед преценката на възложителя за тяхната значимост.

Пример :

В процедура за избор на изпълнител с предмет „Доставка на апаратура”, в обявлението възложителят е посочил критерий за оценка на офертите „Ниво на разходите“

В „Методиката за оценка на офертите” от документацията за участие са конкретизирани и точно определени отделните показатели и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, както следва:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точки по показателя)
1	2	3	4
1.Предложена цена – П 1	30 % (0,60)	100	Т ц
2.Условия на гаранционен сервиз – П 2	40 % (0,40)	100	Т г.с.
3.Срок на доставка – П 3	30 % (0,30)	100	Т с.д.



В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател :

Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „100” е максималните точки по показателя ;
- „C_{min}” е най-ниската предложена цена ;
- „C_n” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$P_1 = T_{ц} \times 0,30, \text{ където:}$$

- „0,30” е относителното тегло на показателя.

Показател 2 – “Условия на гаранционен сервиз”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло - 0,40.

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-добри условия по отношение на гаранционния сервиз. Точките по показателя за всяка оферта се изчисляват, като сума от точките посочени в таблица № 2.

Таблица № 2 за показател К 2

Условия на гаранционен сервиз	Параметри	Точки
1	2	3
1. Време за реакция	Между 0,5 и 2 часа вкл.	30 точки (тридесет)
	Повече от 2 до 8 часа вкл.	15 точки (петнадесет)
	Над 8 часа	5 точки (пет)
	От 0,5 до 12 часа вкл.	35 точки (тридесет и пет)



2. Време за отстраняване на повредата	Повече от 12 до 24 часа вкл.	15 точки (петнадесет)
	Над 24 часа	5 точки (пет)
3. Налична телефонна поддръжка	Налична 24/7 телефонна поддръжка	35 точки (тридесет и пет)
	Налична 24ч телефонна поддръжка в работни дни	15 точки (петнадесет)
	Налична телефонна поддръжка в работни дни и в ограничено работно време (по-малко от 24ч)	5 точки (пет)
Максимално възможни точки по показател „Условия на гаранционен сервиз” – Т г.с.		100 точки

В колона № 1 възложителят посочва условията, които са водещи при оценката и съответно определя броя на точките за всяко условие. Сумата от точките за най-оптималните параметри, посочени в колона 2, трябва да е равна на 10 точки - колона 3.

Точките по втория показател на n- я участник се получават по следната формула:

$$П_2 = Т \text{ г.с.} \times 0,40, \text{ където :}$$

- „0,40” е относителното тегло на показателя.

Показател 3 – „Срок на доставка“

Максималният брой точки получава офертата с предложен най-малък срок на доставка – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-краткия предложен срок по следната формула:

$$Т \text{ с.д.} = 100 \times \frac{T_{\min}}{T_n}, \text{ където:}$$

- „100” е максималните точки по показателя ;
- „ T_{\min} ” е най-малкия предложен срок на доставка;
- „ T_n ” е предложеният срок на доставка на на n-я участник.

Точките по третия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_3 = Т \text{ с.д.} \times 0,30, \text{ където:}$$

- „0,30” е относителното тегло на показателя.

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

$$КО = П_1 + П_2 + П_3$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.